



NOUS RECRUTONS
ATTACHE COMMERCIAL ET MARKETING (H/F)

- Contrat : CDI
- Localisation : Bassin d'emploi de Sens (89) + quelques déplacements nationaux et internationaux

Présentation de la société

MASSON MARINE est une entreprise reconnue dans le domaine de la propulsion navale. Nous fabriquons et concevons pour nos clients des solutions de propulsion : réducteurs (ou embrayeurs), hélices à pas variable (ou fixe), ainsi qu'une gamme d'options complète et modulable telles que prises de force fixes ou débrayables, freins intégrés... Fort d'une expérience de plusieurs décennies, MASSON MARINE est devenu un leader incontournable de la propulsion des bateaux de travail (bateau de pêche, transport de marchandise, pousseurs, trawlers, offshore supply vessels,...) avec une gamme de produits industriels "sur mesure", de puissance allant de 300 kW à 3 MW, des rapports de réduction allant jusqu'à 14 et des diamètres d'hélices atteignant 5 mètres, pour répondre aux besoins spécifiques de nos clients, qu'ils soient armateur, chantier naval, motoriste, distributeur....

Cette société de 45 salariés bénéficie d'une production intégrée pour l'ensemble de sa gamme. Son bureau d'Etudes développe des solutions technologiques innovantes pour répondre à un marché en constante évolution.

Afin de répondre à l'attente de ses clients internationaux elle s'est développée à travers le monde. Elle dispose de filiales de service et commerciales pour gérer les marchés :

- * Europe du Sud, Afrique et Amérique du Sud,
- * Asie du Sud-Est.

Environnement du Poste

En relation directe avec les clients, l'équipe commerciale et les différents services et filiales de l'entreprise, vos qualités d'autonomie, de rigueur et votre savoir être seront des atouts pour ce poste, sur un marché international. Votre mission est de vendre aussi bien directement à nos clients que indirectement à l'aide des outils marketing nos produits techniques.

Les Missions

Missions principales:

COMMERCIAL

Activité de suivi de la clientèle

Rédaction et envoi de devis

Réponse aux demandes d'informations des clients

Mise à jour des bases de données (clients, articles, fournisseurs)

Actualisation des tableaux de statistiques de ventes

MARKETING

Suivi et analyse des ventes

Gestion de la veille concurrentielle

Mise en œuvre des actions promotionnelles et de communication

Gestion des supports de communication et des outils d'aide à la vente

Préparation des salons, évènements, et gestion du budget co-marketing.

Suivi des budgets

Analyse des résultats de ventes et établissement des prévisions en lien avec la direction commerciale

Mise en place des actions de marketing direct, emailing etc...

Gestion du site internet

ADMINISTRATION DES VENTES

Rédaction des offres dans le logiciel de gestion de production,

Suivi des commandes

Rémunération et Avantage

- Préciser vos prétentions salariales : à définir en fonction de l'expérience.
39h00 / 12 mois
- Mutuelle dès la prise de poste

Profil

Les diplômes requis : Bac +2, Bac +3, Bac +5, une double formation DUT Mécanique + Diplôme Vente/Marketing serait appréciée

Vous êtes rigoureux(se), réactif(ve) et avez un excellent relationnel avec une aisance écrite et orale. Vous avez une très bonne maîtrise de l'anglais.

Vous aimez le travail en équipe et êtes attiré(e) par le secteur industriel, la mécanique, la mer.

Vous êtes diplômé(e) de formation mécanique + marketing et commercial. Vous êtes débutant ou disposez d'une première expérience réussie sur le même type de poste.

Merci d'envoyer CV + prétentions + lettre de motivation avec la référence ANL/TCCP à l'attention de Nathalie RIGONOT – RH – 5, rue Henri Cavallier 89100 SAINT DENIS LES SENS ou sur n.rigonot@masson-marine.com